Tiratura: 292.168 Diffusione: 383.060 Lettori: 1.490.000

Business

Il boom di suv e crossover

Ormai queste auto non "tirano" solo fra i privati: piacciono anche alle società grandi e piccole

Da sempre, le scelte dell'utenza business sono orientate soprattutto verso modelli che appartengono a categorie tradizionali (berline e station wagon), specie compatte e medie, sia in Italia sia nel resto d'Europa. Come fra i privati, però, anche in questo settore si registra il boom di suv e crossover, per la loro praticità e per il ritorno d'immagine assicurato all'azienda che le compra o le noleggia. CE N'È PER TUTTI I GUSTI

Come si evince dalle tabelle in basso, è un'utilitaria (la Fiat Panda) la regina fra le macchine aziendali, seguita dalle crossover 500X e Nissan Qashqai. Tira anche la Tipo, mentre la suv Jeep Compass archivia i primi nove mesi del 2018 in piena crescita. E fra i commerciali? La lotta è tra Fiat Doblò e Ducato, con Iveco Daily che è in salita.

	GENNAIO-SETTEMBRE				GENNAIO-SETTEMBRE		
	2018	2017	DIFFERENZA		2018	2017	DIFFERENZA
CITYCAR				CROSSOVER PICCOLE			
FIAT PANDA	18.256	20.638	-11,5%	1 FIAT 500X	9.792	8.942	+9,5%
2 FIAT 500	6.863	10.006	-31,4%	2 RENAULT CAPTUR	2.071	1.629	+27,1%
SMART FORTWO	4.575	4.901	-6,7%	3 MINI COUNTRYMAN	2.000	1.534	+30,4%
SMART FORFOUR	3.238	2.971	+9,0%	4 AUDI Q2	1.997	2.036	-1,9%
TOYOTA AYGO	1.447	2.085	-30,6%	5 OPEL MOKKA X	1.917	3.136	-38,9%
CITROEN C1	1.240	1.179	+5,2%	6 PEUGEOT 2008	1.106	1.623	-31,9%
VOLKSWAGEN UP!	723	528	+36,9%	7 CITROËN C3 AIRCROSS	954	28	+3.307,1%
PEUGEOT 108	448	500	-10,4%	8 FORD ECOSPORT	919	1.291	-28,8%
RENAULT TWINGO	368	562	-34,5%	9 CITROEN C4 CACTUS	770	841	-8,4%
O HYUNDAI 110	293	301	-2,7%	10 DACIA DUSTER	753	695	+8,4%
TOTALE*	38.451	44.829	-14,2%	TOTALE*	24.750	23.523	+5,2%
BERLINE, WAGON E M	ONOVO	LUME	PICCOLE	BERLINE, WAGON E M			
RENAULT CLIO	6.067	6.890	-11,9%	1 FIATTIPO	7.722	8.797	-12,2%
FIAT 500L	5.723	7.473	-23,4%	2 VOLKSWAGEN GOLF	6.364	5.563	+14,4%
FORD FIESTA	5.201	6.936	-25,0%	3 FORD FOCUS	3.493	4.182	-16,5%
FIAT PUNTO	4.704	4.503	+4,5%	4 AUDI A3	3.262	3.738	-12,7%
CITROEN C3	4.047	3.650	+10,9%	5 PEUGEOT 308	3.222	4.038	-20,2%
TOYOTA YARIS	4.046	2.127	+90,2%	6 MERCEDES A	2.561	2.794	-8,3%
LANCIA YPSILON	3.814	2.968	+28,5%	7 RENAULT MÉGANE	2.422	2.120	+14,3%
VOLKSWAGEN POLO	3.016	2.458	+22,7%	8 ALFA ROMEO GIULIETTA	2.375	2.647	-10,3%
PEUGEOT 208	1.881	3.372	-44,2%	9 FORD C-MAX	1.963	2.134	-8,0%

	GEN	VAIO-SETT	EMBRE		GENNAIO-SETTEMBRE		TEMBRE
	2018	2017	DIFFERENZA		2018	2017	DIFFERENZ
CROSSOVER MEDIE				SUV MEDIO-GRANDI			
NISSAN QASHQAI	7.993	7.112	+12,4%	ALFA ROMEO STELVIO	7.087	2.355	+200,9%
2 JEEP COMPASS	7.586	523	+1350,5%	2 VOLKSWAGEN TIGUAN	6.457	5.561	+16,1%
3 JEEP RENEGADE	5.803	5.224	+11,1%	3 FORD KUGA	4.510	3.154	+43,0%
4 PEUGEOT 3008	5.660	2.547	+122,2%	MERCEDES GLC e GLK	3.271	3.106	+5,3%
5 BMW X1	3.381	3.369	+0,4%	5 AUDI Q5	3.040	2.297	+32,4%
6 TOYOTA C-HR	3.258	1.631	+99,8%	6 BMW X3	1.872	1.378	+35,9%
7 AUDI Q3	2.179	2.242	-2,8%	7 VOLVO XC60	1.688	881	+91,6%
8 LAND ROVER RANGE ROVER EVOQUE	2.060	2.492	-17,3%	PEUGEOT 5008	1.413	463	+205,2%
9 MERCEDES GLA	1.895	1.744	+8,7%	9 LAND ROVER RANGE ROVER VELAR	1.354	138	+881,2%
D RENAULT KADJAR	1.600	1.562	+2,4%	10 LAND ROVER DISCOVERY SPORT	1.317	1.634	-19,4%
TOTALE*	47.823	29.893	+60,0%	TOTALE*	48.558	40.003	+21,4%
BERLINE E WAGON ME	DID-GR	ANDI		VEICOLI COMMERCIALI	LEGGE	RI	
T AUDI A4	3.973	4.542	-12,5%	FIAT DOBLO	8.369	8.152	+2,7%
2 VOLKSWAGEN PASSAT	3.706	4.329	-14,4%	2 FIAT DUCATO	7.061	7.755	-9,0%
3 SKODA OCTAVIA	3.478	3.511	-0,9%	3 IVECO DAILY	6.068	5.291	+14,7%
4 BMW SERIE 3	2.741	3.966	-30,9%	4 FIAT FIORINO	4.051	5.706	-29,0%
ALFA ROMEO GIULIA	2.569	2.886	-10,9%	5 FORD TRANSIT	2.528	2.384	+6,0%
6 FORD MONDEO	2.041	1.165	+75,2%	6 FORD TRANSIT CUSTOM	2.473	2.491	-0,7%
7 BMW SERIE 5	1.790	1.460	+22,6%	7 CITROËN JUMPER	2.400	1.812	+32,5%
8 MERCEDES E	1.785	2.040	-12,6%	8 RENAULT KANGOO	2.266	2.436	-7,0%
9 MERCEDES C	1.723	2.527	-31,8%	9 FIAT TALENTO	2.206	1.768	+24,8%
I AUDI A6	1.338	1.670	-19,9%	10 RENAULT MASTER	2.038	2.045	-0,3%



Il presente documento e' ad uso esclusivo del committente.







DUE PAROLE CON Romano Valente

Direttore generale dell'Unrae (Unione nazionale rappresentanti autoveicoli esteri)

La mobilità elettrica prende sostanza?

Sì. E il noleggio, che rappresenta il 54,3% sul totale di vetture elettriche vendute, è una leva

di marketing per far conoscere le vetture a batteria. E per avvicinare i clienti all'elettrico. In Italia, tuttavia, serve uno sviluppo delle infrastrutture di ricarica.

Pra i vari fattori determinanti nella scelta delle vetture aziendali, ce n'è uno sottovalutato? Sì. È il fottore 'user chooser'. Parlo degli utenti aziendali che hanno diritto a scegliere la propria auto di servizio. Spesso prediligono non le classiche berline o wagon, ma suv, crossover, ibride ed elettriche.

Blocchi del traffico per eccesso di smag: quali conseguenze per il settore business?

Assistiamo a provvedimenti emergenziali e non coordinati su base locale in termini di emissioni e tecnologie. Regioni e comuni ne premiano alcune a discapito di altre, ignorando le raccomandazioni dell'Unione europea che esorta alla neutralità tecnologica. Si determina incertezza nei potenziali clienti privati e aziendali, rallentando il trend globale delle vendite, come sta accadendo in questo periodo.



DUE PAROLE CON Pietro Teofilatto

Direttore noleggio dell'Aniasa (Associazione nazionale industria autonoleggio)

Nella lotta all'inquinamento, che ruolo svolge l'auto aziendale? È fondamentale. Nel noleg-

gio, il rinnovo delle flotte è continuo, grazie ai 36 mesi di durata media dei contratti e a una manutenzione costante. Le veture a noleggio sono per il 90% a norma Euro 6 e contribuiscono a ridurre le emissioni, in particolare degli ossidi di azoto.

In Italia è arrivata la... scossa elettrica? Sì. Nel 2018 stimiamo che in totale le vendite di elettriche cresceranno del 120% rispetto al 2017. Sfondando il muro delle 5000 unità, metà delle quali proviene dal noleggio aziendale. Per crescere di più, servono, però, incentivi statali.

Previsioni?

È in corso una stida. Il noleggio a lungo termine ha successo fra le imprese grandi e medie e, sempre più, anche fra le micro-aziende e le partite lva. Inoltre, 40.000 privati hanno approfittato delle promozioni delle case che offrono modelli in affitto. Business e famiglie lo reputano una soluzione contro le limitazioni alla circolazione.





Il presente documento e' ad uso esclusivo del committente.

Peso:100%

