

Ecco come scegliere il contratto che risponde all'esigenza di mobilità senza pesare sul portafoglio

# Aziende, un parco auto variabile

## Dal leasing al noleggio con conducente: l'offerta è su misura

Pagina a cura  
di MARI PADA

**A**uto aziendali: servizio tailor made. Sono diverse le possibilità offerte dal mercato alle imprese per disporre di una o più auto aziendali con un occhio al budget: noleggio a breve, medio e lungo termine, acquisto, leasing, car sharing, noleggio con conducente. Il rischio per l'impresa, però, è di utilizzare una forma contrattuale che risponde alle esigenze di mobilità, ma che pesa sul proprio portafoglio. Analizzando queste proposte è possibile individuare delle soluzioni ad hoc corrispondenti alle dimensioni dell'impresa e all'utilizzo del mezzo di trasporto.

**Agli studi professionali conviene il noleggio con conducente.** Le esigenze di trasporto di avvocati, consulenti del lavoro, commercialisti sono piuttosto ridotte. Di solito è il cliente a recarsi presso lo studio. Meeting, convegni, formazione sono le motivazioni principali per cui il professionista ha bisogno di lasciare lo studio e recarsi in altre strutture. Un uso parsimonioso dell'auto e che, soprattutto per quanto riguarda i piccoli studi, coincide con l'utilizzo della propria macchina. Quando, però, aumenta il numero di associati e partner il discorso cambia. Se si prende in considerazione uno studio di grandi dimensioni, magari internazionale, con più sedi presenti sul territorio, nella stessa o in altre città, è necessario porsi il problema degli spostamenti. Questi saranno più frequenti e il professionista necessiterà, quindi, di una soluzione diversa. Possono quindi fare al caso dello studio il noleggio con conducente. Il servizio è utile perché la tariffa è standard e preventivamente fissata a prescindere dalla lunghezza del percorso, dal traffico o dal numero di passeggeri. Differenze sostanziali, per esempio, rispetto ai taxi. In più offre un autista selezionato in giacca e cravatta, un'auto di fascia alta e permette anche di sfruttare il servizio per la consegna di documenti urgenti e riservati, sostituendosi a un pony e ai servizi di corriere espresso, sapendo sempre dove si trova l'auto con un sistema di localizzazione satellitare, con il quale rilevare la posizione in tempo reale per poter risolvere qualsiasi problema dovesse crearsi. È sfruttabile per i trasferimenti da e presso gli aeroporti. In questo caso, il servizio monitora anche i voli, in modo da farsi trovare puntuali in aeroporto anche in caso di variazioni dell'orario del volo. I vantaggi sono legati anche alla gestione del ncc, che è quasi pari a zero, non dovendosi preoccupare di parcheggi, rimborso per carburante, buoni-taxi e rimborsi delle spese anticipate dai professionisti.

I prezzi variano dalle 40 euro

A ciascuno il proprio mezzo		
CATEGORIA	SERVIZIO SU MISURA	VANTAGGI
Studi professionali	Noleggio con conducente	Tariffa è standard e preventivamente fissata a prescindere dalla lunghezza del percorso, dal traffico o dal numero di passeggeri. Autista selezionato in giacca e cravatta, un'auto di fascia alta e permette anche di sfruttare il servizio per la consegna di documenti urgenti e riservati, sostituendosi a un pony e ai servizi di corriere espresso. Costi di gestione bassi.
Piccole e medie imprese	Noleggio a breve e a lungo termine o gestione esterna delle pratiche relative alle auto di proprietà	Chi ha già un mezzo proprio e ha bisogno di un rinforzo oppure realizza uscite rare per tratte brevi dovrà scegliere il noleggio giornaliero. AmicoBlu e Furgò sono i servizi più conosciuti a livello nazionale, con tariffe standard nelle principali città italiane, ma centinaia sono i servizi di noleggio locali che si possono trovare in base alla posizione geografica. Se si superano le 10 uscite mensili col furgone, conviene scegliere il noleggio a lungo termine, che in questi ultimi anni viene offerto sempre più tramite finanziamenti di società collegate alle imprese di noleggio. Novità: fleet management, un servizio per deman-dare la gestione delle auto di proprietà.
Grandi imprese	Noleggio a lungo termine	I vantaggi sono finanziari, economici, gestionali e amministrativi. Innanzitutto non vi è l'immobilizzo finanziario per l'acquisto dei veicoli, perché si paga soltanto un canone mensile, poi si elimina il lavoro amministrativo, contabile e gestionale che ruota intorno al parco auto e cioè tutte quelle attività che riguardano acquisto, immatricolazione, messa su strada, rivendita dell'usato, passaggio di proprietà, manutenzioni e riparazioni, assicurazione, auto sostitutive in caso di fermo, bollo, pratiche per incidenti, controllo dell'utilizzazione dei veicoli.

### Si razionalizza: via alla polizza multiveicolo

Come è accaduto per le famiglie con le bollette abbinate di luce e gas e per quelle che sommano telefonia mobile e fissa, anche nell'impresa è il momento di razionalizzare. È nata quindi la prima polizza multiveicolo grazie alla quale le aziende potranno assicurare l'intero parco veicoli con un unico contratto. È una soluzione offerta da Fata (Gruppo Generali) che nasce dal bisogno di soddisfare l'esigenza di mettere ordine nelle polizze auto delle aziende, di averle tutte ripilotate in un unico documento

di un trasferimento nel centro città verso la stazione dei treni fino a mille euro per una lunga tratta da 600 km e per un massimo di tre/quattro passeggeri.

**Piccola impresa, meglio leasing e noleggi.** A volte scoraggiate da canoni ritenuti elevati, le pmi hanno continuato ad acquistare gli automezzi o a stipulare contratti per servizi più limitati, attraverso i concessionari. Questa tendenza, però, sta cambiando per una serie di motivi: la migliorata capacità da parte dei noleggiatori di sapere creare proposte interessanti anche le pmi, grazie a maggiori strutture dedicate e al fatto di essere diventati parte, in molti casi, di grandi gruppi finanziari; l'aumentata professionalità degli specialisti del canale indiretto,

sempre più competenti dal punto di vista gestionale e commerciale, anche grazie ad un maggior supporto da parte dei noleggiatori. Costituisce, forse, «la più importante opportunità di crescita che esiste nel mercato italiano dell'auto aziendale costituito in gran parte costituito da aziende medie e piccole», a detta anche del nuovo presidente dell'Aniasa (rappresenta le imprese private esercenti servizi di locazione veicoli senza conducente) Paolo Ghinolfi. Per capire le potenzialità del noleggio a lungo termine, è sufficiente constatare che neppure la metà delle oltre mezzo milione di autovetture aziendali immatricolate in Italia nel 2010 è stata noleggiata: resta pertanto disponibile un parco di quasi 300 mila autovetture all'anno

che potranno essere raggiunte non solo grazie al potenziamento delle strutture di vendita, ma anche offrendo servizi innovativi attraverso un nuovo approccio.

Per commercianti e artigiani dunque il discorso cambia rispetto ai professionisti. Aumenta la frequenza delle uscite e dei lunghi trasferimenti, uniti spesso alla necessità di trasporto di un carico di merce. Non serve un autista specializzato, perché i furgoni si guidano tutti con la patente B e quindi la soluzione dovrebbe ricadere sul noleggio. Qui, però, occorre farsi due conti in tasca. Chi ha già un solo mezzo proprio e ha bisogno di un rinforzo oppure realizza uscite rare per tratte brevi dovrà scegliere il noleggio giornaliero. AmicoBlu e Furgò sono i servizi più conosciuti

a livello nazionali, con tariffe standard nelle principali città italiane, ma centinaia sono i servizi di noleggio locali che si possono trovare in base alla posizione geografica. I noleggi in questo caso riguardano piccoli furgoni e prevedono tariffe Iva esclusa a partire da 35 euro al giorno, che coprono 50 km di tragitto. Se si superano le 10 uscite mensili, conviene invece ripensarci e scegliere il noleggio a lungo termine. Si arrivano a trovare offerte che per contratti biennali o triennali/60mila chilometri offrono un furgone a 300 euro al mese. Un affare se si pensa che l'intera gestione e manutenzione del veicolo è in mano alla società di noleggio e comprende: manutenzione ordinaria e straordinaria, gestione sinistri e soccorso stradale, tassa di proprietà, garanzia assicurativa Rca. Ma la novità è il fleet management dedicata a chi non rinuncia a essere proprietario un piccolo parco mezzi, ma che vuole snellire i costi di gestione. In pratica, «l'imprenditore o il libero professionista rimane proprietario dei mezzi, ma ne affida a Leasys tutta la gestione, dal pagamento del bollo al cambio delle gomme alla carta carburante, risparmiando ovviamente tempi e risorse (sia umane che economiche)» spiega Domenico Lup responsabile marketing e comunicazione di Leasys Spa. «Anche in questo caso, il costo varia a seconda del numero delle auto da gestire (piccola flotta o singola vettura), dei modelli, delle esigenze specifiche».

**Media e grande impresa, gestione parco autonoleggio.** Il settore dell'autonoleggio ha vissuto quindici anni di forte sviluppo (dai 130 mila veicoli del 2000 ai 670 mila del 2010) con tassi di crescita, negli scorsi anni anche in doppia cifra (un aumento di fatturato del 300%, da 1,6 a 4,9 mln di euro). Dopo un 2009 complesso, condizionato dall'andamento dei mercati internazionali in piena crisi, il settore nel 2010 ha lasciato intravedere i primi segnali di ripresa. Le alternative all'auto di proprietà per le imprese arrivano a far risparmiare fino al 20% e riducendosi ulteriormente nel caso di noleggio a lungo termine di auto e mezzi commerciali usati. La possibilità di un canone e di costi certi per diversi anni, la semplificazione della gestione del parco auto e delle pratiche burocratiche a esso legate e la personalizzazione dei servizi hanno spinto le grandi aziende a utilizzare questo tipo di contratto. Così si abbattano anche i rischi di perdita del valore residuo delle vetture e i maggiori costi assicurativi sono diluiti sulla gestione di flotte intere. Per un'azienda c'è il vantaggio di trovarsi coperta rispetto a fluttuazioni che altrimenti inciderebbero in modo anche brutale sui conti aziendali.

© Riproduzione riservata