

# ALLARME RENT-A-CAR

**E**state calda, anzi rovente per il noleggio a breve termine, che sconta un 2020 alla moviola, causa Covid. Confermato dal 20° Rapporto Aniasa (Associazione confindustriale del noleggio, della sharing mobility e della telematica di bordo): le società di rent-a-car hanno infatti ridimensionato le loro flotte, senza peraltro ordinare nuovi veicoli. Ma ora che la richiesta di vetture a noleggio è ripartita, almeno sul fronte del turismo nazionale, le difficoltà di reperire nuove auto, con i problemi di consegne in cui si dibatte il mercato, hanno fatto sì che le mirabolanti offerte degli scorsi anni non

esistano più. Gli operatori si difendono affermando di non aver aumentato di un euro i listini, che però adesso vengono applicati alla virgola. Dopotutto, come sottolinea l'Aniasa, il settore viene da un anno terribile, che ha visto crollare il fatturato delle aziende di oltre il 50%.

## FLOTTA IN PICCHIATA

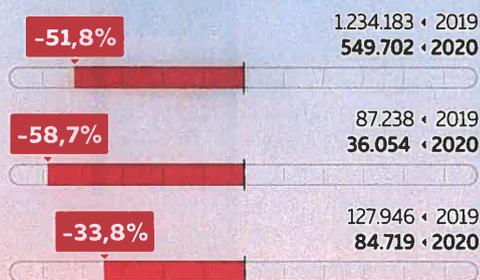
Se il noleggio a breve termine prova il rilancio con una flotta ai minimi termini, diminuita di un terzo anno su anno sotto le 85 mila unità, quello a lungo termine, invece, quello a lungo tiene. Anzi, nel 2020 il settore ha aumentato il fatturato, anche se solo del 2%, e la flotta

gestita, del 2,4%, grazie agli allungamenti dei contratti in essere e nonostante una pesante contrazione delle immatricolazioni di oltre il 24%. Le grandi e medie aziende e la pubblica amministrazione hanno applicato una strategia attendista sui loro parchi auto, anche in relazione alla forte diminuzione delle percorrenze dei driver. Invece per i liberi professionisti, le partite Iva e, soprattutto, i privati, il noleggio sta vivendo un vero e proprio boom, con 65 mila contratti nel 2020, il che significa +25% sul 2019. L'Aniasa stima che l'anno si chiuderà ben sopra quota 80 mila.

Altri due segmenti di cui si occupa l'Aniasa presentano performance contrastanti nel 2020: se la telematica di bordo continua a crescere a doppia cifra ogni anno ed è arrivata a quasi 800 mila installazioni, il car sharing ha sofferto come il breve termine. La flotta si è ristretta del 27%, a 5.814 vetture, mentre i noleggi sono crollati del 53%, a poco più di 6 milioni. Una *débâcle* che ha di fatto spinto questi operatori, ad allargare il business: oggi è possibile noleggiare un'auto anche per più giorni, sfuggendo ai prezzi imposti dal breve termine.

Alberto Vita

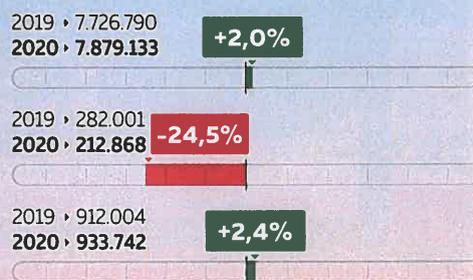
## BREVE TERMINE



## NOLEGGIO



## LUNGO TERMINE



## LONG TERM, I PRIVATI CRESCONO

Il rapporto Aniasa, malgrado un difficile 2020, riporta dati confortanti per il lungo termine, con un fatturato addirittura in crescita, così come la flotta, visto che, malgrado il crollo delle immatricolazioni, molti contratti sono stati allungati. Per quanto riguarda la composizione della clientela (qui a destra), sta diventando rilevante la quota di privati e partite Iva, rispettivamente al 7 e all'8%.  
Fonte: elaborazione Quattroruote su dati Aniasa

