

EX NOLEGGIO BUON AFFARE?

Ogni anno, le società di rent-a-car riversano sul mercato dell'usato decine di migliaia di automobili con pochi mesi di vita. La maggior parte viene comprata da professionisti, ma non mancano le offerte ai privati. Spesso poco convenienti

di **Emilio Deleidi** e **Mario Rossi**

Solo nel 2017, le società di noleggio di veicoli a breve termine hanno ceduto, al termine del loro ciclo di utilizzo, 157 mila auto. Un numero importante, che dà un'idea del fenomeno: in Italia, ci sono infatti 5,2 milioni di noleggi annuali, con un fatturato complessivo che supera 1,2 miliardi di euro. La flotta media utilizzata per questa attività è di circa 120 mila vetture, ma con forti differenze tra il periodo di picco (175 mila) e quello minimo (78.000): ciò significa che, passato il momento di punta della domanda (corrispondente in genere alla stagione turistica, dall'inizio della primavera alla fine dell'autunno), le società dismettono buona parte delle loro vetture (in gergo, deflottano), immettendole sul mercato dell'usato, in media dopo nove mesi di utilizzo (tutti i dati sono di fonte Aniasa, l'associazione delle imprese del settore).

Che fine fanno tutte queste auto, recenti, garantite e tagliandate? Dipende da come sono state acquisite da aziende come Avis, Hertz, Europcar, Locauto o Sicily by Car, per citare le più importanti in termini di flotte e noleggi. Oltre al tradizionale acquisto, infatti, si sono affermate soluzioni alternative, che rendono meno onerosa la fase di dismissione delle vetture: il buy back e il rent-to-rent. Con il primo, l'auto viene restituita al concessionario o alla casa costruttrice alla fine del contratto; con il secondo, la società di noleggio a breve prende a sua volta a nolo il veicolo da una di quelle specializzate nel lungo termine (come Leasys, LeasePlan, Arval ecc.), riconsegnandolo alla fine del periodo di utilizzo.

Sul mercato dell'usato, quindi, finisce soltanto una parte modesta della flotta del rent-a-car. Ad accaparrarsi queste auto (vedere anche il riquadro di pag. 205) sono in maggioranza concessionari e salonisti: non stupitevi, quindi, se scoprirete nei loro punti vendita molto usato "fresco" che riporta

sulla carta di circolazione la dizione "auto-veicolo a noleggio" come primo utilizzo.

Ma a poter comprare macchine con questa provenienza sono anche i privati: diversi siti le propongono, soprattutto in un periodo dell'anno come quello attuale, in cui il ciclo di sostituzione raggiunge il suo picco. Su quello della Hertz (hertzrent2buy.it), per esempio, all'inizio di gennaio venivano offerte ben 4.075 vetture, 1.786 delle quali del 2018, le altre dell'anno precedente. Questa società, tra l'altro, si distingue per la proposta denominata Rent2Buy, ovvero la possibilità di utilizzare l'auto prescelta per un test drive di tre giorni, al termine dei quali si potrà decidere se acquistarla o restituirla, pagando il costo del solo noleggio. I prezzi pubblicizzati sul sito, inoltre, comprendono il costo del passaggio di proprietà, cosa che, in genere, non avviene per le altre società.

RICERCHE SUL WEB

A questo punto, viene da chiedersi quanto siano convenienti le auto proposte ai privati dalle società di noleggio a breve termine, ricordando che il periodo del loro impiego spesso non si limita a pochi mesi, ma può anche superare l'anno, tanto che non è raro - come prima abbiamo visto nel caso della Hertz - imbattersi in vetture immatricolate nel 2017. Per verificarlo, abbiamo raccolto una serie di esempi trovati a inizio gennaio sui siti specializzati nella vendita di vetture ex noleggio di Europcar, Hertz, Sicily by Car, ma anche della Arielcar (ex auto a noleggio della Arval) e di The Hurry (sito di vendite online che propone vetture della ALD). → Di ognuna, oltre a riportare i dati essenziali e la sede in cui la macchina è fisicamente disponibile, pubblichiamo anche la quotazione elaborata dall'Analisi di mercato di Quattroruote, che tiene conto del chilometraggio effettivo e della presenza di eventuali accessori qualificanti.

La scelta è caduta sui modelli più diffusi e presenti sui siti di almeno due delle società di noleggio considerate: si pensi, per

esempio, che al momento della nostra indagine la sola Hertz offriva in vendita 219 esemplari di Fiat 500, 121 di Panda e 168 di Nissan Juke, tutti con caratteristiche identiche (spesso, anche il colore), medesimo periodo d'immatricolazione, chilometraggi di poco differenti e prezzi perlopiù uguali. C'è l'imbarazzo della scelta, dunque, almeno per gli operatori di maggiori dimensioni e, come abbiamo detto, in certi periodi dell'anno. Abbondanza che, però, non si traduce necessariamente in effettiva convenienza: in appena quattro casi sui diciotto considerati, il prezzo di vendita è risultato inferiore alla quotazione di Quattroruote, mentre soltanto in altre due la differenza può essere considerata accettabile.

I PRO E I CONTRO

A giudicare dal nostro campione, limitato ma significativo e da considerare come esempio (nel momento in cui leggete queste righe, molto probabilmente gli esemplari citati sono già stati venduti e sostituiti da altri analoghi), la convenienza dell'acquisto di auto provenienti dal noleggio a breve termine non va scartata a priori, ma dev'essere ben ponderata. Bisogna dire che le vetture proposte sono sempre controllate, pulite e sanificate, nonché tagliandate, prima di essere consegnate all'acquirente; la Hertz precisa che è prevista anche, se necessaria, la sostituzione dei pneumatici. La garanzia offerta è quella residua del costruttore oppure quella di legge (almeno un anno).

Per contro, va anche detto che le auto a noleggio, spesso impiegate per pochi giorni, passano per molte mani, non tutte sempre rigorose o accorte nella guida: è vero che, negli annunci e sulla carta di circolazione,



figura un solo proprietario, ma gli utilizzatori sono stati invece numerosi...

Quanto alle percorrenze, non è sempre detto che corrispondano per forza a un uso esasperato della vettura: nel campione esaminato abbiamo trovato auto con 5-10 mila chilometri in più rispetto alla media statisticamente elaborata dalla nostra Analisi di mercato per quel modello specifico, con una

punta superiore ai 17 mila, ma pure macchine che ne avevano percorsi anche 6-10 mila in meno. Ogni esemplare, dunque, fa più che mai storia a sé.



AVVERTENZE

PASSAGGIO ESCLUSO

I prezzi delle auto in vendita riportati come esempi in queste pagine sono comprensivi d'Iva, ma non del passaggio di proprietà (anche per la Hertz, che nelle sue offerte su internet lo comprende). La quotazione di Quattroruote, relativa al mese di gennaio, tiene conto del chilometraggio dichiarato.

LEGENDA

- Il prezzo è troppo superiore alla quotazione Quattroruote
- Prezzo allineato alle nostre quotazioni: da considerare
- Prezzo inferiore alle nostre quotazioni: possibile affare

PEUGEOT 2008		OPEL CORSA		RENAULT CAPTURE	
EUROPCAR		HERTZ		ARIELCAR	
Parma		Catania		Napoli	
Versione	1.6 BlueHDi 120 Allure	Versione	1.2 N-Joy Sp.	Versione	1.5 dCi 90 CV Edc Energy Bose
Anno/km	marzo 2018/26.045	Anno/km	marzo 2018/24.328	Anno/km	giugno 2018/5.382
Prezzo	16.400	Prezzo	10.300	Prezzo	18.600
Quotazione QR	15.780	Quotazione QR	7.850	Quotazione QR	16.850
Differenza	+620	Differenza	+2.450	Differenza	+1.750
Differenza percentuale	+3,9	Differenza percentuale	+31,2	Differenza percentuale	+10,4
HERTZ		THE HURRY-ALD		HERTZ	
Pero -MI		Ghedi-BS		Catania	
Versione	1.6 BlueHDi 120 Allure	Versione	1.3 CDTi Advance 5 p.	Versione	0.9 TCe 90 Energy Intens
Anno/km	marzo 2018/21.115	Anno/km	giugno 2017/19.016	Anno/km	marzo 2018/17.980
Prezzo	15.600	Prezzo	8.130	Prezzo	15.400
Quotazione QR	16.220	Quotazione QR	9.020	Quotazione QR	12.720
Differenza	-620	Differenza	-890	Differenza	+2.680
Differenza percentuale	-3,8	Differenza percentuale	-9,9	Differenza percentuale	+21,1

Le 2008 ex noleggio a breve, o differenza di oltre 500 km, sono convenienti: entrambi gli esemplari trovati hanno prezzi allineati con le nostre quotazioni.

The Hurry, che vende online l'usato ex ALD, propone la Corsa a un prezzo interessante, a differenza della Hertz, che, però, offre la possibilità di tre giorni di test per le vetture.

Richieste troppo alte per le Capture ex noleggio, va però detto che, a parte la Hertz, che ne propone oltre 130, la reperibilità di questo modello non è alta.

CITROËN C3

EUROPCAR		HERTZ	
Senigallia-AN		Pero-MI	
Versione	1.6 BlueHDi 75 Feel	Versione	1.2 PureTech 68 Feel
Anno/km	marzo 2018/23.286	Anno/km	febbraio 2018/27.000
Prezzo	10.950	Prezzo	11.100
Quotazione QR	11.220	Quotazione QR	9.130
Differenza	-270	Differenza	+1.970
Differenza percentuale	-2,4	Differenza percentuale	+17,7

Esiti contrastanti: la C3 proposta dalla Europcar ha un prezzo allettante, quella della Hertz, considerata la percorrenza elevata, risulta piuttosto costosa.

CITROËN C4 PICASSO

EUROPCAR		HERTZ	
Malpensa-VA		Roma	
Versione	1.6 BlueHDi 120 Business Eat 6	Versione	1.6 BlueHDi 120 Feel
Anno/km	marzo 2018/17.733	Anno/km	aprile 2018/23.363
Prezzo	17.550	Prezzo	19.700
Quotazione QR	17.510	Quotazione QR	17.670
Differenza	-40	Differenza	+2.030
Differenza percentuale	-0,2	Differenza percentuale	+11,5

Anche per questa seconda Citroën presa in considerazione, Europcar chiede una cifra corretta. E la percorrenza della vettura è allineata con quella media di Quattroruote.

FIAT PANDA

ARIELCAR		HERTZ	
Taranto		Torino	
Versione	1.2 Easy	Versione	1.2 Lounge
Anno/km	agosto 2017/22.190	Anno/km	maggio 2018/8.792
Prezzo	9.300	Prezzo	9.400
Quotazione QR	7.290	Quotazione QR	8.195
Differenza	+2.010	Differenza	+1.205
Differenza percentuale	+27,6	Differenza percentuale	+14,7

Le Panda usate sono un bene prezioso e i prezzi di questi esemplari, entrambi elevati, lo confermano. La differenza con quelle nuove in offerta finisce per essere esigua.



GIUSEPPE BENINCASA (ANIASA)

«SONO MACCHINE DI QUALITÀ»

Solo una piccola parte delle vetture che provengono dalle flotte delle società di rent a car è venduta direttamente ai privati. Il grosso, circa il 75%, torna nelle mani dei costruttori che le avevano cedute con la formula del buy back. E una fetta importante, circa il 21%, finisce sulle bisarche dei commercianti di auto, che le acquistano a stock sui portali dedicati agli operatori professionali. Le prime sono, in genere, vetture di sei mesi con percorrenze inferiori a 20 mila chilometri, che le Case propongono al pubblico attraverso le reti di concessionarie. Le seconde hanno qualche mese in più e una percorrenza spesso superiore e sono messe sul mercato dai cosiddetti salonisti indipendenti (una piccola parte poi finisce all'estero). Ma che

vantaggi offre una vettura ex noleggio a breve? «Sono auto con pochi mesi e pochi chilometri», spiega Giuseppe Benincasa, direttore generale dell'Aniasa, l'associazione dell'autonoleggio. «E in ottime condizioni di meccanica e carrozzeria, visto che al termine di ogni noleggio c'è un check e che prima di essere messe in vendita sono esaminate e certificate da società specializzate. Molte godono ancora di gran parte della garanzia residua della Casa. E, limitatamente ai modelli più popolari, c'è sempre una grande possibilità di scelta». I prezzi, però, risultano quasi sempre più alti rispetto alle nostre quotazioni, come mostra il nostro piccolo viaggio tra le offerte... «Ma c'è sempre un margine di trattativa», sostiene Benincasa.



**FIAT
500**

HERTZ

Roma	
Versione	1.2 Lounge
Anno/km	maggio 2018/16.818
Prezzo	11.200
Quotazione QR	9.790
Differenza	+1.410
Differenza percentuale	+14,4

SICILY BY CAR

Bergamo	
Versione	1.2 Pop automatica
Anno/km	giugno 2017/21.000
Prezzo	9.500
Quotazione QR	8.490
Differenza	+1.010
Differenza percentuale	+11,9

L'offerta di 500 d'occasione e a km 0 è abbondante, cosa che rende quelle provenienti dal noleggio meno allettanti; più rara, però, l'automatica di Sicily by Car.



**JEEP
RENEGADE**

ARIELCAR

Roma	
Versione	1.6 Multijet 120 CV Limited
Anno/km	gennaio 2017/39.191
Prezzo	20.000
Quotazione QR	17.060
Differenza	+2.940
Differenza percentuale	+17,2

EUROPCAR

Senigallia-AN	
Versione	1.6 Mjultiet 120 CV Limited
Anno/km	aprile 2017/50.025
Prezzo	17.800
Quotazione QR	16.655
Differenza	+1.145
Differenza percentuale	+6,9

Non sono molte le Renegade ex noleggio offerte a privati: gli esemplari trovati sono pertanto del 2017. Ragionevole la richiesta per quello della Europcar.



**NISSAN
JUKE**

ARIELCAR

Napoli	
Versione	1.6 Gpl Eco Business
Anno/km	giugno 2018/14.355
Prezzo	16.200
Quotazione QR	13.890
Differenza	+2.310
Differenza percentuale	+16,6

HERTZ

Milano	
Versione	1.5 dCi N-Connecta
Anno/km	febbraio 2018/23.760
Prezzo	16.430
Quotazione QR	14.670
Differenza	+1.760
Differenza percentuale	+12,0

Modello di successo, la Juke è offerta soprattutto dalla Hertz (168 esemplari, al momento dell'indagine), ma risulta in genere piuttosto costosa.

