Sezione:ANIASA

# **UATTRORUOTE**

Dir. Resp.:Gian Luca Pellegrini Tiratura: 220.565 Diffusione: 306.730 Lettori: 2.169.000

Edizione del:26/01/19 Estratto da pag.:206-209 Foglio:1/4

# **EX NOLEGGIO BUON AFFARE?**

Ogni anno, le società di rent-a-car riversano sul mercato dell'usato decine di migliaia di automobili con pochi mesi di vita. La maggior parte viene comprata da professionisti, ma non mancano le offerte ai privati. Spesso poco convenienti

### di Emilio Deleidi e Mario Rossi

olo nel 2017, le società di noleggio di veicoli a breve termine hanno ceduto, al termine del loro ciclo di utilizzo, 157 mila auto. Un numero importante, che dà un'idea del fenomeno: in Italia, ci sono infatti 5,2 milioni di noleggi annuali, con un fatturato complessivo che supera 1,2 miliardi di euro. La flotta media utilizzata per questa attività è di circa 120 mila vetture, ma con forti differenze tra il periodo di picco (175 mila) e quello minimo (78.000): ciò significa che, passato il momento di punta della domanda (corrispondente in genere alla stagione turistica, dall'inizio della primavera alla fine dell'autunno), le società dismettono buona parte delle lore vetture (in gergo, deflottano), immettendole sul mercato dell'usato, in media dopo nove mesi di utilizzo (tutti i dati sono di fonte Aniasa, l'associazione delle imprese del settore).

Che fine fanno tutte queste auto, recenti, garantite e tagliandate? Dipende da come sono state acquisite da aziende come Avis, Hertz, Europcar, Locauto o Sicily by Car, per citare le più importanti in termini di flotte e noleggi. Oltre al tradizionale acquisto, infatti, si sono affermate soluzioni alternative, che rendono meno onerosa la fase di dismissione delle vetture: il buy back e il rentto-rent. Con il primo, l'auto viene restituita al concessionario o alla casa costruttrice alla fine del contratto; con il secondo, la società di noleggio a breve prende a sua volta a nolo il veicolo da una di quelle specializzate nel lungo termine (come Leasys, LeasePlan, Arval ecc.), riconsegnandolo alla fine del periodo di utilizzo.

Sul mercato dell'usato, quindi, finisce soltanto una parte modesta della flotta del rent-a-car. Ad accaparrarsi queste auto (vedere anche il riquadro di pag. 205) sono in maggioranza concessionari e salonisti: non stupitevi, quindi, se scoprirete nei loro punti vendita molto usato "fresco" che riporta sulla carta di circolazione la dizione "autoveicolo a noleggio" come primo utilizzo.

Ma a poter comprare macchine con questa provenienza sono anche i privati: diversi siti le propongono, soprattutto in un periodo dell'anno come quello attuale, in cui il ciclo di sostituzione raggiunge il suo picco. Su quello della Hertz (hertzrent2buy.it), per esempio, all'inizio di gennaio venivano offerte ben 4.075 vetture, 1.786 delle quali del 2018, le altre dell'anno precedente. Questa società, tra l'altro, si distingue per la proposta denominata Rent2Buy, ovvero la possibilità di utilizzare l'auto prescelta per un test drive di tre giorni, al termine dei quali si potrà decidere se acquistarla o restituirla, pagando il costo del solo noleggio. I prezzi pubblicizzati sul sito, inoltre, comprendono il costo del passaggio di proprietà, cosa che, in genere, non avviene per le altre società.

### RICERCHE SUL WEB

A questo punto, viene da chiedersi quanto siano convenienti le auto proposte ai privati dalle società di noleggio a breve termine, ricordando che il periodo del loro impiego spesso non si limita a pochi mesi, ma può anche superare l'anno, tanto che non è raro - come prima abbiamo visto nel caso della Hertz - imbattersi in vetture immatricolate nel 2017. Per verificarlo, abbiamo raccolto una serie di esempi trovati a inizio gennaio sui siti specializzati nella vendita di vetture ex noleggio di Europcar, Hertz, Sicily by Car, ma anche della Arielcar (ex auto a noleggio della Arval) e di The Hurry (sito di vendite online che propone vetture della ALD). >

→ Di ognuna, oltre a riportare i dati essenziali e la sede in cui la macchina è fisicamente disponibile, pubblichiamo anche la quotazione elaborata dall'Analisi di mercato di Quattroruote, che tiene conto del chilometraggio effettivo e della presenza di eventuali accessori qualificanti.

La scelta è caduta sui modelli più diffusi e presenti sui siti di almeno due delle società di noleggio considerate: si pensi, per

esempio, che al momento della nostra indagine la sola Hertz offriva in vendita 219 esemplari di Fiat 500, 121 di Panda e 168 di Nissan Juke, tutti con caratteristiche identiche (spesso, anche il colore), medesimo periodo d'immatricolazione, chilometraggi di poco differenti e prezzi perlopiù uguali. C'è l'imbarazzo della scelta, dunque, almeno per gli operatori di maggiori dimensioni e, come abbiamo detto, in certi periodi dell'anno. Abbondanza che, però, non si traduce necessariamente in effettiva convenienza: in appena quattro casi sui diciotto considerati, il prezzo di vendita è risultato inferiore alla quotazione di Quattroruote, mentre soltanto in altre due la differenza può essere considerata accettabile.

### I PRO E I CONTRO

A giudicare dal nostro campione, limitato ma significativo e da considerare come esempio (nel momento in cui leggete queste righe, molto probabilmente gli esemplari citati sono già stati venduti e sostituiti da altri analoghi), la convenienza dell'acquisto di auto provenienti dal noleggio a breve termine non va scartata a priori, ma dev'essere ben ponderata. Bisogna dire che le vetture proposte sono sempre controllate, pulite e sanificate, nonché tagliandate, prima di essere consegnate all'acquirente; la Hertz precisa che è prevista anche, se necessaria, la sostituzione dei pneumatici. La garanzia offerta è quella residua del costruttore oppure quella di legge (almeno un anno).

Per contro, va anche detto che le auto a noleggio, spesso impiegate per pochi giorni, passano per molte mani, non tutte sempre riquardose o accorte nella quida: è vero che, negli annunci e sulla carta di circolazione,



presente documento e' ad uso esclusivo del committente.

Peso:206-77%,207-85%,208-94%,209-94%

## **QUATTRORUOTE**

Edizione del:26/01/19 Estratto da pag.:206-209 Foglio:2/4

Sezione: ANIASA

figura un solo proprietario, ma gli utilizzatori sono stati invece numerosi...

Quanto alle percorrenze, non è sempre detto che corrispondano per forza a un uso esasperato della vettura: nel campione esaminato abbiamo trovato auto con 5-10 mila chilometri in più rispetto alla media statisticamente elaborata dalla nostra Analisi di mercato per quel modello specifico, con una punta superiore ai 17 mila, ma pure macchine che ne avevano percorsi anche 6-10 mila in meno. Ogni esemplare, dunque, fa più che mai storia a sé.

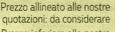
### **AVVERTENZE**

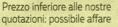
### PASSAGGIO ESCLUSO

I prezzi delle auto in vendita riportati come esempi in queste pagine sono comprensivi d'Iva, ma non del passaggio di proprietà (anche per la Hertz, che nelle sue offerte su internet lo comprende). La quotazione di Quattroruote, relativa al mese di gennaio, tiene conto del chilometraggio dichiarato.

### **LEGENDA**

Il prezzo è troppo superiore alla quotazione Quattoruote













# CITROËN

### EUROPCAR Senigalla-AN 1.6 BlueHDi 75 Feel Versione marzo 2018/23.286 Anno/km 10.950

Prezzo Quotazione QR 11.220 -270 Differenza

Differenza percentuale

HERTZ Pero-MI

1.2 PureTech 68 Feel Versione febbraio 2018/27.000 Anno/km

11.100 Prezzo 9.130 Quotazione QR +1.970 Differenza

Differenza percentuale

Esiti contrastanti: la C3 proposta dalla Europear ha un prezzo allettante, quella della Hertz, considerata la percorrenza elevata, risulta piuttosto costosa.

### CITROËN C4 PICASSO

EUROPCAR Malpensa-VA

Versione 1.6 BlueHDi 120 Business Eat 6 marzo 2018/17.733 Anno/km

17.550 Prezzo 17.510 Quotazione QR Differenza

Differenza percentuale

HERTZ

Roma 1.6 BlueHDi 120 Feel Versione aprile 2018/23.363 Anno/km

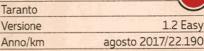
19.700 Prezzo 17.670 Quotazione QR +2.030 Differenza

Differenza percentuale

Anche per questa seconda Citroën presa in considerazione, Europcar chiede una cifra corretta. E la percorrenza della vettura è allineata con quella media di Quattroruote

### FIAT PANDA

### ARIELCAR

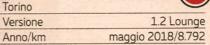


Prezzo 7.290 Quotazione QR +2.010 Differenza

Differenza percentuale

### HERTZ

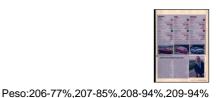
Differenza



9.400 Prezzo 8.195 Quotazione QR

Differenza percentuale

Le Panda usate sono un bene prezioso e i prezzi di questi esemplari, entrambi elevati, lo confermano. La differenza con quelle nuove in offerta finisce per essere esigua.



+1.205



80-141-080

### **GIUSEPPE BENINCASA (ANIASA)**

# «SONO MACCHINE DI QUALITÀ»

Solo una piccola parte delle vetture che provengono dalle flotte delle società di rent a car è venduta direttamente ai privati. Il grosso, circa il 75%, torna nelle mani dei costruttori che le avevano cedute con la formula del buy back. E una fetta importante, circa il 21%, finisce sulle bisarche dei commercianti di auto, che le acquistano a stock sui portali dedicati agli operatori professionali. Le prime sono, in genere, vetture di sei mesi con percorrenze inferiori a 20 mila chilometri, che le Case propongono al pubblico attraverso le reti di concessionarie. Le seconde hanno qualche mese in più e una percorrenza spesso superiore e sono messe sul mercato dai cosiddetti salonisti indipendenti (una piccola parte poi finisce all'estero). Ma che

vantaggi offre una vettura ex noleggio a breve? «Sono auto con pochi mesi e pochi chilometri», spiega Giuseppe Benincasa, direttore generale dell'Aniasa, l'associazione dell'autonoleggio. «E in ottime condizioni di meccanica e carrozzeria, visto che al termine di ogni noleggio c'è un check e che prima di essere messe in vendita sono esaminate e certificate da società specializzate. Molte godono ancora di gran parte della garanzia residua della Casa. E, limitatamente ai modelli più popolari, c'è sempre una grande possibilità di scelta». I prezzi, però, risultano quasi sempre più alti rispetto alle nostre quotazioni, come mostra il nostro piccolo viaggio tra le offerte... «Ma c'è sempre un margine di trattativa», sostiene Benincasa.





Il presente documento e' ad uso esclusivo del committente.

Telpress

Sezione:ANIASA

Edizione del:26/01/19 Estratto da pag.:206-209 Foglio:4/4

	F	ı	1	1	Ī
E	5	C	)	C	)

HERTZ	
Roma	
Versione	1.2 Lounge
Anno/km	maggio 2018/16.818
Prezzo	11.200

Quotazione QR 9.790 +1.410 Differenza +14,4 Differenza percentuale

SICII	Y BY	CAR
-		

Bergamo	
Versione	1.2 Pop automatica
Anno/km	giugno 2017/21.000

Prezzo	9.500
Quotazione QR	8.490
Differenza	+1.010
Differenza percentuale	+11,9

L'offerta di 500 d'occasione e a km 0 è abbondante, cosa che rende quelle provenienti dal noleggio meno allettanti; più rara, però, l'automatica di Sicily by Car.



### **JEEP** RENEGADE

2	Z.	-	ч	•	~	
_	-	_	y			

Roma

ARIELCAR

Versione 1.6 Multijet 120 CV Limited gennaio 2017/39.191 Anno/km 20.000

Prezzo 17.060 Quotazione QR +2.940 Differenza

+17,2

+6.9

Differenza percentuale

### **EUROPCAR**

Senigallia-AN 1.6 Mjultiet 120 CV Limited Versione aprile 2017/50.025 Anno/km

17.800 Prezzo Quotazione QR 16.655 Differenza +1.145

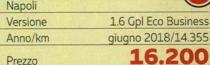
Differenza percentuale

Non sono molte le Renegade ex noleggio offerte a privati: gli esemplari trovati sono pertanto del 2017. Ragionevole la richiesta per quello della Europcar.



### NISSAN **JUKE**

### ARIELCAR



13.890 Quotazione QR +2.310 Differenza +16,6

Differenza percentuale

### HERTZ

I I In I V I de	
Milano	
Versione	1.5 dCi N-Connecta
Anno/km	febbraio 2018/23.760

Prezzo Quotazione QR 14.670 Differenza +1.760

Differenza percentuale

Modello di successo, la Juke è offerta soprattutto dalla Hertz (168 esemplari, al momento dell'indagine), ma risulta in genere piuttosto costosa.







Il presente documento e' ad uso esclusivo del committente.

Telpress