LANGE STRADATE HOW MOBILITÀ DEMOCRATICA ED ECOLOGICA IN SOILE 240 re





PARTNER EVENTO







PARTNER PROGRAMMA











2020 - 2023





ANNI DI PROFONDI CAMBIAMENTI PER LA MOBILITÀ TEMPI DI SFIDE E OPPORTUNITÀ PER LA MOBILITÀ PAY-PER USE









FLOTTA CIRCOLANTE OGNI GIORNO

1,2 MILIONI

KM ALL'ANNO

29 MILIARDI

QUOTA SU MERCATO

28%

FATTURATO

13 MILIARDI





	2022	2021	2020	Var.% 22/21	Var.% 22/20
FATTURATO (MLD DI €)	9,4	8,8	7,9	6,9%	18,9%
IMMATRICOLAZIONI	356.000	305.000	251.000	16,9%	41,8%
FLOTTA CIRCOLANTE	1.127.000	1.032.000	953.000	9,2%	18,2%
USATO	156.000	192.000	189.500	-18,7%	-17,4%

TREND DEL NOLEGGIO A LUNGO TERMINE



PROLUNGAMENTO DEI CONTRATTI

47 MESI

CRESCITA IBRIDE

43% DEL MERCATO

CALO ENDOTERMICO

VAR 22/19 (-44%)

BOOM DEI PRIVATI (CON E SENZA P. IVA)

OLTRE 158.000

CRESCITA VEICOLI COMMERCIALI

32% IMMATRICOLATO



	I TRIMESTRE '23	I TRIMESTRE '22	VAR.%
FATTURATO (MLD €)	1.7	1.5	9%
FLOTTA CIRCOLANTE	1.129.000	1.034.000	9,2%
IMMATRICOLAZIONI	111.000	64.700	72%

IL NOLEGGIO A BREVE TERMINE NEL 2022



	2022	2021	2019	Var.% 22/21	Var.% 22/19	
FATTURATO TOTALE (MLN DI €)	1.370	857	1.200	60%	14%	
GIORNI DI NOLEGGIO (MLN)	31,5	24,5	36,5	29%	-11%	
NUMERO DI NOLEGGI (MLN)	3,7	2,6	5,3	42%	-30%	
DURATA MEDIA NOLEGGIO (GG)	8,6	9,4	6,9	-9%	25%	
FLOTTA MEDIA	121.700	91.900	128.000	32%	-5%	
IMMATRICOLAZIONI	37.000	46.000	87.000	-20%	-57%	

TREND DEL NOLEGGIO A BREVE TERMINE



CRESCITA IBRIDE

+124%

CALO ENDOTERMICO

-41%

CRESCE BUSINESS AEROPORTI

60% DEL TOTALE

NOLEGGI TOTALI

+40,5%

INSERIMENTO VEICOLI IN FLOTTA

-1,4%



IL BREVE TERMINE NEL PRIMO TRIMESTRE 2023



	I TRIMESTRE '23	I TRIMESTRE '22	VAR.%
FATTURATO €	223.199.000	193.222.000	16%
GIORNI DI NOLEGGIO	6.927.200	6.450.800	7%
NUMERO NOLEGGI	833.100	680.400	22%
FLOTTA MEDIA	110.000	103.200	7%
IMMATRICOLAZIONI	20.493	8.540	140%

LE ATTIVITÀ DI CAR SHARING NEL 2022



	MILANO	ROMA	ALTRE CITTÀ	TOTALE
UTENTI ISCRITTI	900.000	830.00	720.000	2.450.000
VETTURE IN FLOTTA	1.600	1.100	950	3.650
NOLEGGI EFFETTUATI	2.490.000	1.550.000	1.140.000	5.630.000
	MILANO	ROMA	ALTRE CITTÀ	TOTALE
DURATA MEDIA (MIN)	76	92	54	74
DISTANZA MEDIA (KM)	12,7	14,6	8,9	12,1
NOLEGGI UTENTE	3,3	1,9	1,6	2,3
NOLEGGI PER VETTURA (GG)	- 4	2.0	2.2	0.1
NOLEGGI PER VETTORA (GG)	5,1	3,9	3,3	4,1





SERVIZI SEMPRE PIÙ PRESENTI NEI PRINCIPALI AEROPORTI

OFFERTA B2B PER I CLIENTI AZIENDALI

ESTENSIONE DEL NOLEGGIO ANCHE AL PLURI-GIORNALIERO

ELETTRIFICAZIONE DELLA FLOTTA

ARRIVO DI NUOVI OPERATORI (E LA SCOMPARSA DI ALTRI)

ALESSANDRO DE MARTINO

AD Continental Italia



Direttore Generale Unipol Tech











- U 4,2mln clienti connessi
- 540mila clienti UnipolMove

- 25,4mld di km percorsi
- 28mln di transiti autostradali
- 415 min di eventi rilevati
- 8,7 min di servizi VAS erogati
- Misurazione emissioni di CO2

Grazie **all'analisi dati** è possibile: pianificare e misurare molteplici **paradigmi funzionali alla mobilità** e anche garantire maggiore **equità di trattamento**

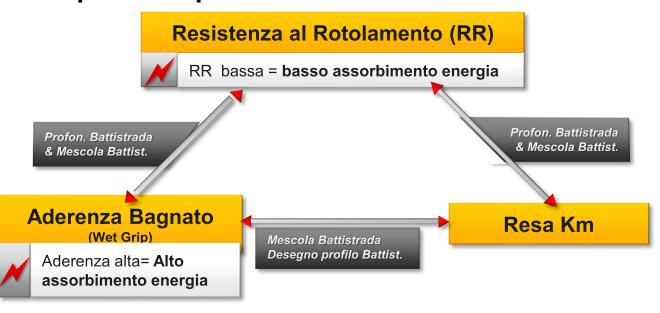
Fattori che guidano il cambiamento

- Nuove Norme e regolamenti EU (Grean Deal, Euro 7, Tassonomia)
- Limiti più severi in termini di RR, Wet_Grip, Sound ed Abrasion
- Mobilità elettrica : transizione all'elettrico, e nuova componentistica.
- Regolamentazione ambientale: Sostenibilità, Economia circolare e Decarbonizzazione
- Guida Autonoma



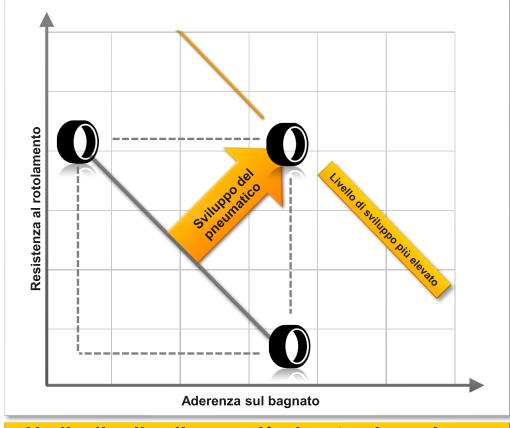
Perché è necessario alzare l'asticella?

...per superare obiettivi in conflitto tra loro





Obiettivo in confiltto primario: RR vs. Wet Grip
Obiettivo in confiltto secondario Resa Km



Un livello di sviluppo più elevato si raggiunge minimizzando gli effetti dei conflitti di obiettivi

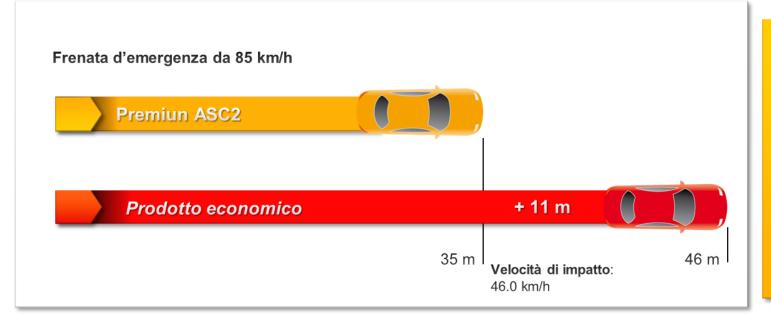


Space for individual information M.Vellone © Continental AG

Premium: nessun compromesso in termini di Sicurezza

- Esempio: AllSeasonContact 2 ha prestazioni che superano il conflitto tra obiettivi
- ➤ 11 metri di differenza, e questo considerando il peggiore risultato del AllSeasonContact 2 e il migliore prodotto economico
- ➤ Quando la vettura con il AllSeasonContact 2 è già ferma, la stessa auto con il 4 stagioni economico sta ancora viaggiando a 46 km/h





Test di frenata in confronto ad un prodotto economico *

- Arrivare a 85 km/h e poi effettuare una frenata di emergenza fino allo stop
- ➤ 4 prove con vetture identiche strumentate
- ▶ 11 metri di differenza, e questo considerando il peggiore risultato del AllSeasonContact 2 e il migliore prodotto economico
- Quando la vettura con il AllSeasonContact 2 è già ferma, la stessa auto con il 4 stagioni economico sta ancora viaggiando a 46 km/h

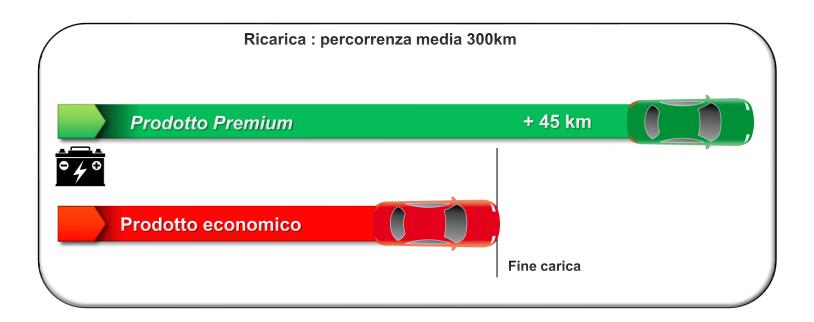
*fonte Grip Detective 26 / 05 / 2023



Space for individual information M.Vellone © Continental AG

Premium: nessun compromesso in termini di Sicurezza, e grandissima resa Chilometrica

- > +15% in termini di resa chilometrica*
- > +45 km per singola carica







*fonte Dekra 24 / 05 / 2023



WOLFFIELD STRADATOR MOBILITÀ DEMOCRATICA ED ECOLOGICA delle Imprese e del Made in Italy







	MINORI EMISSIONI FLOTTA NOLEGGIO VS CIRCOLANTE
CO2	-19,2%
СО	-79,4%
нс	-98,6%
NOX	-98,2%
PM	-91,8%





URBANA

TURISTICA

AZIENDALE

PRIVATA







IVA AL 10%

PER I SERVIZI DI SHARING MOBILITY (OGGI PREVISTA PER IL TPL)





IVA AL 10%

RICHIESTA PER TURISTI STRANIERI CHE NOLEGGIANO IN STAZIONI O AEROPORTI

MOBILITÀ DELLE AZIENDE ITALIANE





UNA FISCALITÀ PIÙ EQUA E SOSTENIBILE

MAGGIOR DEDUCIBILITÀ E DETRAIBILITÀ IN FUNZIONE DELLE EMISSIONI

PER ALLINEARSI ALL'EUROPA





INCENTIVI 100% AI PRIVATI

PER IL NOLEGGIO DI VETTURE ELETTRICHE E IBRIDE

NOLEGGIO STRUMENTO DI DEMOCRATIZZAZIONE DELLA TRANSIZIONE ECOLOGICA







